


<http://www.s2b.ru>



Презентация Компании

КРАТКО О СЕБЕ: некоторые факты о Компании

- Основана и активно работает на рынке рекрутинга с 2001 года
- Все консультанты  работают в нашей компании более 7 лет
- Более половины наших консультантов награждены "Национальной Деловой Премией "Капитаны Российского Бизнеса", многие из них - многократные обладатели этой награды

КРАТКО О СЕБЕ:

что нам позволяет достигать эффективности

- **Люди**

Наши сотрудники - это зрелые Профессионалы, работающие в нашей отрасли давно и осознанно, “по велению сердца”. Для Компании доверие и приверженность наших сотрудников - это основной капитал, которым мы обладаем - Человеческий капитал.

- **Технологии**

Преимуществом нашей Компании является применение передовых информационных технологий, наличие годами отточенных стандартов и бизнес процессов, создание прозрачного и понятного Клиенту процесса взаимодействия.

- **Гибкость**

Это преимущество связано с первыми двумя и выражается в том, что с нами удобно взаимодействовать: мы учитываем индивидуальные особенности и потребности каждого Клиента, мы ориентированы на очень высокий уровень Качества сервиса, мы технологичны.

КРАТКО О СЕБЕ:

выгоды Клиентов в сотрудничестве с нами

- Создание **дополнительных возможностей** для поиска новых сотрудников
- **Экономия времени** и **собственных ресурсов** в трудоёмких и сложных проектах
- Обеспечение **необходимой конфиденциальности** поиска
- Удобный сервис, помощь и **поддержка в работе с кандидатами**
- А что было бы **важно для Вашей компании** при поиске и подборе персонала? Мы будем благодарны за обратную связь по **вашим реальным потребностям**

ЭКСПЕРТНЫЕ ЗНАНИЯ И СВЯЗИ: в чем мы специализируемся

- **Recruitment** - подбор квалифицированных менеджеров и специалистов, руководителей среднего звена, линейного персонала
- **Management Selection** - поиск и подбор руководителей высшего уровня, редких специалистов и персонала в высококонкурентных отраслях

ЭКСПЕРТНЫЕ ЗНАНИЯ И СВЯЗИ: в каких областях у нас есть уникальный опыт

Наша Компания является универсальной, за многие годы работы мы успешно выполняли поиск кандидатов на различные вакансии во многих отраслях. Если опираться на статистику и опыт работающих у нас Консультантов, то **наши компетенции особенно сильны в следующих направлениях:**

- Руководители высшего и среднего звена
- Финансы и инвестиции
- Бухгалтерия
- Маркетинг и продажи
- Производство, инжиниринг, строительство
- Юриспруденция
- Административный персонал

ТЕХНОЛОГИИ:

схема предоставления услуг

Компания берет на себя все организационное обеспечение процесса подбора Кандидата.

Для закрытия каждой позиции мы формируем Проектную Команду, которая состоит из персонального **Клиент-менеджера** и **Консультанта** по данной специализации

Ваш Клиент-менеджер:

- Решает коммерческие и организационные вопросы сотрудничества
- Обеспечивает документооборот и текущие расчеты
- Поддерживает обратную связь по ходу ведения отбора по Вашим вакансиям

Консультант организует и осуществляет всю работу с Кандидатами в ходе проекта:

- Активный поиск и привлечение целевых резюме, размещение информации о вакансии на профильных ресурсах
- Отбор Кандидатов методами телефонного интервью, личного собеседования и оценочных мероприятий (по согласованию с Клиентом)
- Представление компании Клиента целевым Кандидатам как предпочтительного работодателя на рынке труда

ТЕХНОЛОГИИ:

этапы типового проекта поиска и подбора

Обработка заявки. Срок: **в течение 24 часов**

Задачи: оценка рисков и принятие решения по заявке, утверждение детального профиля позиции и требований к успешным кандидатам*

Поиск и предоставление резюме первых соискателей. Срок: **от 3 до 14 дней**

Задача: отбор и представление резюме Кандидатов в соответствии с профилем, получение Консультантом обратной связи от Клиента, корректировка и уточнение задачи*

Организация и координация собеседований Кандидатов с Клиентом.

Срок: **в течение 1-3 дней с момента получения обратной связи по резюме**

Задача: создание условий для выбора Клиентом наиболее подходящего Кандидата

Сопровождение финальных Кандидатов до момента выхода на работу

Срок: **в течение всего срока действия предложения**

Задача: поддержка Клиента в процессе подготовки предложения о работе, обеспечение коммуникаций с Кандидатом до выхода Кандидата на работу

Гарантийное сопровождение Клиента. Срок: **3 месяца (стандартный проект)**

Задача: обеспечение гарантий замены на период срока испытания нового сотрудника

* В некоторых случаях на первых этапах проекта наши Консультанты предоставляют Клиентам краткие экспертные и аналитические справки по рынку труда

ТЕХНОЛОГИИ:

качество кандидатов

В процессе взаимодействия с Кандидатам мы уделяем особое внимание возможности качественно **представить компанию Клиента:**

- Какое место она занимает на рынке, в чем преимущества и специфика работы в ней
- Каковы возможности карьерного и личностного роста
- Какова корпоративная культура и ценности коллектива

В ходе Проекта мы представляем нашего Клиента как **предпочтительного работодателя на рынке труда.**

Это обеспечивает качество подготовки Кандидатов, представленных на рассмотрение Заказчику.

НАШИ КЛИЕНТЫ

Dechert
LLP

ROYAL CANIN

TRELLEBORG

BOBST

Roland Berger
Strategy Consultants

astellas
Leading Light for Life

STT
AGROUP

РООИВБ "Русия"



Дом Роналда
Мақдоналда

аэроклуб

РОСНО
в составе Allianz

Холдинг
Веста-СФ

КАНТ
с Банки 20 лет

ALSTOM

СКФ
Совкомфлот
СКФ Совкомфлот

Hogan
Lovells

Food Empire

EPSON®
EXCEED YOUR VISION

TROCELLEN
FURUKAWA Otsuka

RHI

СВЕЗА

BANG & BONSOMER
SUPPLIER TO THE INDUSTRY SINCE 1927

Allied Telesis

ТЕРМОФОРМ

BROEN
INTELLIGENT FLOW SOLUTIONS

СК
ПРЕСС

YIT

ВБК
ВОСТОЧНАЯ БУРОВАЯ КОМПАНИЯ

SKOLKOVO
GOLF CLUB · MOSCOW

ISKRATEL

Бетховен
СЕТЬ ЗООМАГАЗИНОВ

McDonald's

IBS Platformix

ITOCHU
ITOCHU Corporation

SB
skills to business

СПАСИБО ЗА ВНИМАНИЕ!

контактная информация

Департамент по работе с клиентами

E-mail: client@s2b.ru

Мы уверены, что наши профессиональные
компетенции и экспертиза будут
полезны Вашей компании
